

I CORSI DI VANONCINI
E LE NUOVE TECNICHE

Formazione motore competitivo

La competenza professionale e tecnologica sono elementi decisivi per la crescita e l'affermarsi di un'azienda innovativa.

Angela Laurino

■ Maurizio Previtali è un artigiano che, per i suoi ordini di materiale edile, si affida a Edoardo Spada (team Vanoncini, azienda edile di Mapello leader nei sistemi a secco).

Da qualche anno Previtali ha sviluppato una grande passione per i sistemi costruttivi a secco, tanto da acquisire diversi cantieri a secco nel territorio di Milano e provincia.

Conscio di dover approfondire il tema dei sistemi a secco, e anche grazie a un invito specifico di Edoardo, suo commerciale di fiducia, Maurizio decide di frequentare un corso di formazione che Vanoncini ha studiato appositamente per posatori e artigiani.

Le competenze acquisite anche grazie a questo corso gli consentono di portare avanti la realizzazione di pareti acustiche e controsoffitti della zona uffici di un'area produttiva di un complesso industriale di Solaro, in provincia di Milano. L'insediamento acco-

glierà un'impresa specializzata in lavorazioni per marchi prestigiosi nel mondo della moda e dello sport.

Svolgendo queste opere ha preso coscienza dell'incremento del livello delle esigenze dei suoi clienti: si è reso conto, infatti, non soltanto dell'incredibile espansione che le tecnologie costruttive a secco stanno avendo negli ultimi anni, ma anche che il livello di competenze teoriche e pratiche necessarie per lavorare nel settore sta crescendo di pari passo.

I suoi committenti sono sempre più esigenti, e per dare il meglio è importante ap-



SPECIALIZZARSI
I preziosi consigli di Edoardo Spada, promotore di una crescita condivisa.



plicarsi e non smettere mai di formarsi e imparare. Anche perché la competenza è sempre ripagata: non è un caso se il committente di Solaro abbia affidato a Maurizio nuove commesse. «Sono

molto felice dei successi di Maurizio - spiega Edoardo - perché li sento anche un po' miei. Quando Maurizio ha una questione da risolvere o una richiesta tecnica, oppure quando necessita di formazione specifica su un dato argomento, mi chiama e io gli rispondo con piacere perché se lui lavora bene anche io sono contento. Se non posso essere presente ci sono i miei colleghi del magazzino e del servizio clienti, sempre pronti a dargli supporto».

Di fatto si è generato un circolo virtuoso che prende forma solo nel momento in cui sono presenti un'indiscutibile passione per il proprio lavoro e tanta voglia di crescere.

